

# **Éléments bibliographiques**



- ABRIC, J.C., (dir.), (1997), *Pratiques sociales et représentations*, PUF, Paris, 2<sup>ème</sup> édition.
- AGLIETTA, M., (2001), (coord.), « Régimes de gouvernement d'entreprise : différences nationales et stratégies d'entreprise », Rapport pour le Commissariat général au Plan, Paris.
- AGLIETTA, M., (1997), *Régulation et crise du capitalisme*, Odile Jacob, Paris.
- AGLIETTA, M. et A. RÉBÉRIOUX, (2004), *Dérives du capitalisme financier*, Albin Michel, Paris.
- AGUILERA, R.V. et CUERVO-CAZURRA, A., (2004), « Codes of Good Governance Worldwide: What is the Tigger? », *Organization Studies*, n° 25, pp. 417-446.
- AGUILERA, R.V. et JACKSON, G., (2003), « The Cross-National Diversity of Corporate governance: dimensions and determinants », *Academy of Management Review*, vol. 28, n° 3, p. 447.
- ALBARELLO, L., (1995), « Recueil et traitements quantitatifs des données d'enquêtes », in : ALBARELLO, L., DIGNEFFE, F., HIERNAUX, J.-P., MAROY, C., RUQUOY, D. et de SAINT GEORGES, P., (1995), *Pratiques et méthodes de recherche en sciences sociales*, Armand Colin, Paris, pp. 33-58.
- ALBERT, M., (1991), *Capitalisme contre capitalisme*, Seuil, Paris.
- ALCHIAN, A.A., (1977), « Some Economics of property rights », *Economic forces at Work*, Liberty Press, Indianapolis, vol. 127, p. 49.
- ALCHIAN, A.A., (1961), *Some Economics of property rights*, Rand Corporation.
- ALCHIAN, A.A., DEMSETZ, H., (1973), « The Property Right Paradigm », *Journal of Economic History*, vol. 33, n° 1.
- ALCHIAN, A.A., DEMSETZ, H., (1972), « Production, information Costs, and Economic Organization », *American Economic Review*, vol. 62, n° 5, pp. 777-795.
- ALDAMA (Rapport), (2003), « Informe de la Comisión Especial para el Fomento de la Transparencia y Seguridad en los Mercados y en las Sociedades Cotizadas », Madrid, Espagne.
- ALLOUCHE, J. et AMANN, B., (2000), « L'entreprise familiale: un état de l'art », *Finance Contrôle Stratégie*, vol. 3, n° 1, mars, pp. 33-80.
- ALLOUCHE, J. et AMANN, B., (1995), « Le retour triomphant du capitalisme familial ? » in *De Jacques Cœur à Renault*, Presses de l'Université des Sciences Sociales de Toulouse.
- AMABLE, B., (2005), *Les cinq capitalismes*, *Economie humaine*, éd. du Seuil, Paris.
- AMANN, B., (1999), « La théorie des droits de propriété », in Koenig Gérard (dir.), *De Nouvelles Théories pour Gérer l'Entreprise du XXI<sup>e</sup> siècle*, Economica, Paris, pp. 13-60.
- AMIN, S., (1969), *Le monde des affaires sénégalais*, Maisonneuve et Larose, Paris.
- ANSOFF, I., (1968), « *Stratégie de développement de l'entreprise* », Hommes et Techniques, traduit de « *Corporate Strategy* » publié en 1965.
- AOKI, M., (1984), *The co-operative game theory of the firm*, Clarendon Press, Oxford.
- ARGANDOÑA A., (1998), « The Stakeholder Theory and the Common Good », *Journal of Business Ethics*, n° 17, pp. 1093-1102.

- AXELROD, R. (ed.), (1976), « *Structure of decision: the cognitive maps of political elites* », Princeton University Press, Princeton, N.J.
- BAECHLER J. (1976), *Qu'est-ce que l'idéologie ?*, Collection Idées, Gallimard, Paris.
- BARNARD, C. I., (1938), *The functions of executive*, Harvard University Press, Cambridge.
- BASTIAT, F., (1993 [1848]), *Ce qu'on voit et ce qu'on ne voit pas*, Romillat, Paris.
- BASTIAT, F., (1893 [1852]), « *Œuvres complètes* », Tome 6 : *Harmonies économiques*, 10<sup>ème</sup> édition, Librairie Guillaumin, Paris.
- BAUER, M., (1993), *Les patrons des PME entre le pouvoir, l'entreprise et la famille*, InterEditions, Coll. L'Entreprise, Paris.
- BERGER. S. et DORE, R., (eds.), (1996), *National Diversity and Global Capitalism*, Cornell University Press.
- BERLE, A.A et MEANS, G.C., (1932), *The Modern Corporate and Private Property*, Harcourt, Brace World.
- BHAGAT, S. et BLACK, B., (1999), « The Uncertain relationship Between Board Composition and Firm Performance », Columbia Law School, *Law and Economics Working Paper*.
- BHAGAT, S. et BLACK, B., (2000), « Board Independence and Long-Term Firm Performance », Columbia Law School, *Law and Economics Working Paper*, February.
- BIDAULT, F., GOMEZ, P-Y. et MARION, G. (eds.), (1995), *Confiance, entreprise et société*, ESKA, Paris.
- BINET, J., (1970), *Psychologie économique africaine*, Payot, Paris.
- BLAIR, M., (2005), « Closing the theory gap: How the economic theory of property rights can bring 'stakeholders' back into theories of the firm », *Journal of Management and Governance*, vol. 9 n° 1, pp. 33-40.
- BLAIR, M., (1999), « Firm-Specific Human Capital and Theories of the Firm », Blair M. et Roe, M. (eds.), *Employees & Corporate Governance*, Brooking Institution Press, Washington D.C., pp. 58-90.
- BLAIR, M., (1996), *Wealth Creation and Wealth Sharing*, Washington, D.C.: Brookings.
- BLAIR, M., (1995), *Ownership and Control: Rethinking Corporate Governance for the Twenty-First Century*, Brooking Institution Press, Washington D.C.
- BLAIR, M. M. et STOUT, L. (1999), « A team production theory of corporate law », *Virginia Law Review*, vol. 85, n° 2, pp. 247-328.
- BOAS, F., (1940), *Race, Language and Culture*, Macmillan, New York.
- BOLTANSKI, L. et THEVENOT, L., (1991), *De la Justification*, Gallimard, Paris.
- BOLTANSKI, L. et THEVENOT, L., (1987), *Les économies de la grandeur*, PUF, Paris.
- BONNAFOUS-BOUCHER, M. (2006), « Décision stratégique et vitalité de la philosophie politique de la théorie des parties prenantes », in : BONNAFOUS-BOUCHER, M. et PESQUEUX, Y (dir.), *Décider avec les parties prenantes. Approches d'une nouvelle théorie de la société civile*, Paris, La Découverte, pp. 239-268.

- BONNAFOUS-BOUCHER, M. (2005), « Some philosophical issues in corporate governance: the role of property in stakeholder theory », *Corporate Governance*, vol. 5, n° 2, pp. 34-47.
- BONNAFOUS-BOUCHER, M. et PESQUEUX, Y (2006) (dir.), *Décider avec les parties prenantes. Approches d'une nouvelle théorie de la société civile*, Paris, La Découverte.
- BOUBAKRI, N., COSSET, J.C. et GUEDHAMI, O., (2005), « Liberalization, corporate governance, and the performance of the performance of the newly privatized firms », *Journal of Corporate Finance*, vol. 11, n° 5, October, pp. 767-790.
- BOUDON, R. (1986), *L'idéologie ou l'origine des idées reçues*, Fayard, Paris.
- BOUGON, M.G., (1992), « Congregate cognitive maps: a unified dynamic theory of organization and strategy », *Journal of Management Studies*, vol. 29, n° 3, pp. 369-389.
- BOUGON, M.G., (1983), « Uncovering cognitive maps: the Self-Q technique », in : MORGAN, G. (dir.), *Beyond method. Strategies for social research*, Sage, Beverly Hills, pp. 173-188.
- BOUGON, M.G., BAIRD, N. et ROSS, W., (1990), « Identifying strategic loops: the Self-Q interviews », in : HUFF, A.S. (dir.), « *Mapping strategic thought* », John Wiley and Sons, Chichester, pp. 327-354.
- BOUNGOU-BAZIKA, J-C, (2005), « Essai de définition et fonctionnalité de l'entreprise familiale dans une perspective africaine », *Revue internationale PME*, vol. 18, n° 3-4, pp. 11-30.
- BOUTON, D., (Rapport), (2002), *Pour un meilleur gouvernement des entreprises cotées*, AFEP-AGREF, MEDEF.
- BOUVET, L., (2007), *Le communautarisme. Mythes et réalités*, Editions Lignes de Repères, Paris.
- BOYER, R., (2006), « L'économie des conventions 15 ans après. Un point de vue à partir de la théorie de la régulation », in : EYMARD-DUVERNAY, F., (coord.), *L'économie des conventions : méthodes et résultats*, Tome 1, La découverte, Paris, pp. 45-66.
- BOYER, R., (2005), « From shareholder value to CEO power: the paradox of the 1990s », *Competition & Change*, vol. 9, n° 1, mars, pp. 7-47.
- BOYER, R., (1999), « Le lien salaire/emploi dans la théorie de la régulation. Autant de relations que de configurations institutionnelles », *Cahier d'Economie Politique*, n° 34, L'Harmattan, pp. 101-161.
- BOYER, R., (1998), « Hybridization and Models of Production: Geography, History and Theory », in : BOYER, R., CHARRON, E., JURGEN, U. and TOLLIDAY, S. (eds), *Between Imitation and Innovation*, Oxford University Press, pp. 23-56.
- BOYER, R., (1996), « The convergence hypothesis revisited: Globalization but still the century of nations? », in : BERGER, S. AND DORE, R. (eds.), *National diversity and global capitalism*, Ithaca, Cornell university Press, 29.
- BOYER, T., (2002), « Gouvernement d'entreprise et décisions d'emploi », Thèse de doctorat ès Sciences économiques, Université Paris X-Nanterre.
- BRATON, et McCAHERY, J., (2002) « Comparative Corporate Governance and Barriers to Global Cross Reference », in : McCAHERY, J., MOERLAND, P., RAAIJMAKERS,

- T. ET RENNENBOOG, N ; (eds), *Corporate Governance Regimes : Convergence and Diversity*, Oxford University Press, Oxford, pp. 23-55.
- BROUHERS, K.D et BAMOSSY, G.J, (1997), « The role of key stakeholders in international joint venture negotiations : Case studies from Eastern Europe », *Journal of International Business Studies*, vol. 28, n° 2, pp. 285-308.
- BUYSSE, K et VERBEKE, A., (2003), « Proactive environmental strategies : A stakeholder management perspective », *Strategic Management Journal*, vol. 24, n° 5, pp. 453-470.
- CABY, J., (2003), « La convergence internationale des systèmes de gouvernance des entreprises: faits et débats », *Cahier de recherche de GREGOR n° 2003-O7*, Paris, Juillet, 16 p.
- CABY, J. et HIRIGOYEN, G. (2001), *La création de valeur de l'entreprise*, 2<sup>ème</sup> éd, Economica, Paris.
- CADBURY, A., (1995), *Committee on the Financial Aspects of Corporate Governance – Compliance with the Code of Best Practice*, London, GEE.
- CADBURY, A., (1992), *Committee on the Financial Aspects of Corporate Governance*, London, GEE.
- CALORI, R. et SARNIN, P., (1995), « Une approche cognitive du système concurrentiel : le cas de l'industrie automobile », *Cahier de recherche de l'ESC Lyon*, n° 9501.
- CALORI, R., JOHNSON, G. et SARNIN, P., (1994), « CEO's cognitive maps and the scope of the organization », *Strategic Management Journal*, vol. 15, n° 6, pp. 437-357.
- CALORI, R., JOHNSON, G. et SARNIN, P., (1992), « French and British top managers' understanding of the structure and the dynamics of their industries: a cognitive analysis and comparison », *British Journal of Management*, n° 3, pp. 61-78.
- CAWES, P., (1893), *Cours d'Economie politique*, Larose et Forcel, 3<sup>ème</sup> éd, Paris.
- CHARREAUX, G., (2004), « Les théories de la gouvernance : de la gouvernance des entreprises à la gouvernance des systèmes nationaux », *Cahier du FARGO n° 1040101* Version révisée – Décembre.
- CHARREAUX, G., (2002), « Quelle théorie pour la gouvernance ? De la gouvernance actionnariale à la gouvernance partenariale », *Working Paper*, IAE-LATEC, Université de Bourgogne, février, pp. 1-16.
- CHARREAUX, G., (2000), « La théorie positive de l'agence : positionnement et apports », *Revue d'économie industrielle*, n° 92, pp. 193-214.
- CHARREAUX, G., (1999b), « A la lumière de la théorie du gouvernement des entreprises, l'entreprise publique est-elle nécessairement moins efficace ? », *Revue Française de Gestion*, septembre-octobre, pp. 38-56.
- CHARREAUX, G., (1999a), « La théorie positive de l'agence : lecture et relectures », in : KOENIG, G., (éd), *De nouvelles théorie pour gérer l'entreprise du XXI<sup>e</sup> siècle*, Economica, Paris, pp. 61-141.
- CHARREAUX, G., (1997), « Vers une théorie du gouvernement des entreprises », in CHARREAUX, G., (éd.), *Le Gouvernement des entreprises : Corporate Governance, théories et faits*, Paris, Economica, pp. 141-163. (421-469).
- CHARREAUX, G., (1996), « Pour une véritable théorie de la latitude managériale et du

- gouvernement des entreprises », *Revue Française de Gestion*, n° 111, novembre-décembre,
- CHARREAUX, G., (1991), « Structures de propriété, relation d'agence et performance financière », *Revue Economique*, n° 3, mai, pp. 521-552.
- CHARREAUX, G. et DESBRIÈRES, Ph., (1998), « Gouvernance des entreprises : valeur partenariale contre valeur actionnariale », *Finance Contrôle Stratégie*, vol. 1, n° 2, pp. 57-88.
- CHARREAUX, G. et WIRTZ, P., (2006), *Gouvernance des entreprises : Nouvelles perspectives*, Economica, Paris
- CHEW, D.H, (ed.), (1997), *Studies in International Corporate Finance and Governance Systems: A Comparison of the U.S., Japan, & Europe*, Oxford University Press, Oxford.
- CLARKE, T. et CHANLAT, J.-F., (eds), (2009), *European Corporate Governance : Readings and Perspectives*, Routledge-Taylor and Francis, New York.
- CLARKSON, K.W., (1972), « Some Implications of Property Rights in Hospital Management », *Journal of Law and Economics*, October, pp. 361-384.
- CLARKSON, M.B, (1995), « A stakeholder framework for analysing an evaluating corporate social performance », *Academic of Management Review*, vol. 20, n° 1, pp. 92-117.
- COASE, R.H, (1960), « The Problem of Social Cost », *Journal of Law and Economics*, n° 3, pp. 1-44.
- COFFEE, J.C. Jr., (2002), « Convergence and Its Critics: What are the Preconditions to the Separation of Ownership and Control », in : McCAHERY *et al.*, (eds.), *Corporate Governance Regimes: Convergences and Diversity*, Oxford University Press, Oxford UK.
- COFFEE, J. C. Jr., (2001), « The Rise of Dispersed Ownership: The Role of Law and State in the Separation of Ownership and Control », *Yale Law Review*, n° 111, pp. 1-82, October.
- COFFEE, J.C. Jr., (2000), « Do Norms Matter? A Cross-Country Examination of the Private Benefits of Control », *Working Paper*, Columbia Law School, the Center for Law and Economics Studies.
- COHEN, E., (2002), « La diversité persistante des modes de contrôle et de gouvernement des entreprises », *Revue d'Economie Politique*, vol. 112, n° 4, juillet-août, pp. 557-562.
- COLEMAN, J., (1990), « Norm-Generating Structures », in : COOK, K. et LEVI, M., (eds), « *The Limits of Rationality* », Chicago University Press, Chicago.
- CORIAT, B. et WEINSTEIN, O., (1995), *Les nouvelles théories de l'entreprise*, Livre de poche, Références.
- COSSETTE, P., (2004), *L'organisation, une perspective cognitive*, Les presses de l'Université de Laval, Québec.
- COSSETTE, P. (dir.), (2003a), *Cartes cognitives et organisations* », Les Editions de l'ADREG, septembre, in : [http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg\\_05.pdf](http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg_05.pdf) ; 1<sup>ère</sup> édition, Les Presses de l'Université de Laval, Québec et les éditions ESKA, Paris, 1994.
- COSSETTE, P., (2003b), « Les cartes cognitives au service de l'étude des organisations », in : *Cartes cognitives et organisations*, Les Editions de l'ADREG, septembre, in [http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg\\_05.pdf](http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg_05.pdf), pp. 17-29 ; 1<sup>ère</sup> édition, Les Presses de

- l'Université de Laval, Québec et les éditions ESKA, Paris, 1994.
- COSSETTE, P., (2003c), « La carte cognitive idiosyncrasique. Etude exploratoire des schèmes personnels des propriétaires-dirigeants de PME », in : Cossette, P., (dir.), « *Cartes cognitives et organisations* », Les Editions de l'ADREG, septembre, in [http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg\\_05.pdf](http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg_05.pdf), pp. 169-225 ; 1<sup>ère</sup> édition, Les Presses de l'Université de Laval, Québec, et les éditions ESKA, Paris, 1994.
- COSSETTE, P., (2001), « A systematic method to articulate strategic vision : an illustration with a small business owner-manager », *Journal of Enterprising Culture*, vol. 9, n° 2, pp. 173-199.
- COSSETTE, P., (1989), « Les schèmes d'interprétation idiosyncratiques de propriétaires-dirigeants de PME : une étude de cartographie cognitive », Thèse de doctorat inédite, Université Laval, Québec.
- COSSETTE, P. et AUDET, M., (2003), « Qu'est-ce qu'une carte cognitive ? », in : Cossette, P., (dir.), « *Cartes cognitives et organisations* », Les Editions de l'ADREG, septembre, in [http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg\\_05.pdf](http://asso.nordnet.fr/adreg/Adreg_05.pdf), pp. 31-60 ; 1<sup>ère</sup> édition, Les Presses de l'Université de Laval, Québec et les éditions ESKA, Paris, 1994.
- COSSETTE, P. et AUDET, M., (1992), « Mapping of an idiosyncratic schema », *Journal of Management Studies*, vol. 29, n° 3, pp. 325-347.
- CRAIN, W.M. et ZAARDKOHI, H., (1978), « A Test of the Property Rights Theory of the Firm: Water Utilities in the United States », *Journal of Law and Economics*, October, pp. 395-408.
- CUERVO-CAZURRA, A. et AGUILERA, R.V., (2004), « The Worldwide Diffusion of Codes of Good Governance », in : GRANDORI, A., *Corporate Governance and Firm Organization: Microfoundations and Structural Forms*, pp. 318-348.
- DANIELS, K., DE CHERNATONY, L. et JOHNSON, G., (1995), « Validating a method for mapping managers' mental models of competitive industry structures », *Human Relations*, vol. 48, n° 9, pp. 975-991.
- DARESTE, P., (1908), « Le régime de propriété foncière en AOF », in : *Recueil Penant*
- DAVIS, P., (1983), « Realizing the potential of family business », *Organizational Dynamics*, vol. 12, n° 1, pp. 47-56.
- D'SOUZA, J., MEGGINSON, W. et NASH, R., (2005), « Effect of institutional and firm-specific characteristics on post-privatization performance: Evidence from developed countries », *Journal of Corporate Finance*, vol. 11, n° 5, October.
- DE ALESSI, L., (1973), « Private Property and Dispersion of Ownership in Large Corporations », *Journal of Finance* 28, September, p. 844.
- DE ALLARD-POESI, F. et MARECHAL, C., (2007), « Construction de l'objet de recherche », in : THIETART, R.A., (ed.), *Méthodes de recherche en management*, Dunod, Paris.
- DE MOLINARI, G., (1862), « *Cours d'Économie Politique* », vol. 1, Partie.1, *Quatrième leçon*, Paris, Guillaumin.
- DECOTTIGNIES, R., (1958), « Personnalité morale en Afrique noire », *Annales africaines*.
- DEMSETZ, H., (1983), « The Structure of Ownership and the Theory of the Firm », *Journal of Law and Economics*, n° 26, pp. 375-390.



- DEMSETZ, H., (1967), « Toward a Theory of Property Rights », *American Economic Review*, n° 57, may, pp. 347-359.
- DEMSETZ, H. et LEHN, K., (1985), « The Structure of Corporate Ownership: Causes and Consequences », *Journal of political Economy*, n° 93, pp. 1155-1177.
- DENZAU, A.T. et NORTH, D.C., (1994), « Shared Mental Models: Ideologies and Institutions », *Kyklos*, vol. 47, n° 1, pp. 3-31.
- DESBRIÈRES, Ph., (2002) « Les actionnaires salariés », *Revue française de gestion*, vol. 5, n° 141, pp. 255-281.
- DESQUEYRAT, A., (1939) « *La propriété, ce qu'elle est, ce qu'elle devrait être* », Paris, Editions Spes.
- DIA, A.L., (1991), « Le management africain, mythe ou réalité », *Revue Internationale P.M.E.*, vol. 4, n° 1, pp. 29-48.
- DIA, M., (1996), « Africa's Management in the 1990s and beyond: reconciling indigenous and transplanted institutions », *The World Bank*, Washington DC.
- DIA, M., (1991), « Développement et valeurs culturelles en Afrique subsaharienne : il est temps de saisir les ressorts psychologiques des décisions économiques en Afrique », *Finances et Développement*, décembre, pp. 10-13.
- DIA, Ma., (1963), *Nations Africaines et solidarité mondiale*, PUF, Paris.
- DIOP, A.B., (1981), *La société wolof: Les systèmes d'inégalité et de domination*, Paris, Editions Karthala.
- DIOP, A.S, (2007), « Pluralité et logiques des paradigmes dans le champ des théories africanistes du développement. Etude des questions épistémologiques et idéologiques », Thèse de doctorat d'État ès Lettres et Sciences humaines, Université Gaston Berger de Saint-Louis (Sénégal) et de doctorat ès Sciences politiques des Facultés universitaires catholiques de Mons (Belgique) en cotutelle.
- DIOP, C.A, (1987), *L'Afrique noire pré-coloniale*, Dakar, Paris, Présence Africaine.
- DIOUF, M., (1999), « Privatisations des économies et des États africains », *Politique africaine*, n° 73, mars, pp. 16-23.
- DODD, E.M., (1932), « For Whom are Corporate Managers Trustees ? », *Harvard Law Review*, vol. 45, n° 7, pp. 1145-1163.
- DONALDSON, T. et PRESTON, L.E., (1995), « The stakeholder theory of the corporation: Concepts, evidence, and implications », *The Academy of Management Review*, vol. 20, n° 1, pp. 65-91.
- DURKHEIM, E., (1912), *Les Formes élémentaires de la vie religieuse*, Alcan, Paris, (rééd. PUF, Paris, 1960).
- DURKHEIM, E., (1913), « Note sur la notion de civilisation », *L'Année sociologique*, t.XII, Paris, pp. 46-50. Reproduit in : DURMHEIM, E., *Journal sociologique*, PUF, Paris, 1969, pp. 681-685.
- DYER, J.H et SINGH, H., (1998), « The relational view : Cooperative strategy and sources of inter-organizational competitive advantage », *Academy of Management Review*, vol. 23, n° 4, pp. 660-679.
- EDEN, C. et ACKERMAN, F., (1998), « Analysing and comparing idiographic causal

- maps », in : EDEN, C. et SPENDER, J.-C., « *Managerial and organizational cognition. Theory, methods and research* », Sage, London, pp. 192-209.
- EDEN, C. et JONES, S., (1984), « Using repertory grids for problem construction », *Journal of the Operational Research Society*, n° 35, pp. 779-790.
- ELLIS, S. et FAURE, Y.A., (dir.), (1995), *Entreprises et entrepreneurs africains*, Collection Hommes et Sociétés, Editions Karthala et ORSTOM.
- ELLOUZE KARRAY, H., (2006), « La carte cognitive peut-elle constituer un outil fiable pour l'identification des logiques d'action de dirigeants des entreprises familiales tunisiennes ? », *Revue Internationale PME*, vol. 19, n° 2, pp. 9-47
- ENGELS, F., (1979 [1884]), *L'origine de la famille, de la propriété privée et de l'Etat*, Les Editions du progrès.
- ETZIONI, A., (1998), « A Communitarian Note on Stakeholder Theory », *Business Ethics Quarterly*, vol. 8, n° 4, pp. 679-691.
- EVAN, W.M. et FREEMAN, E.R., (1993), « A stakeholder theory of the modern corporation: kantian capitalism », in : BEAUCHAMP, T. ET BOWIE, N., *Ethical Theory and Business*, Prentice Hall, Englewood Cliffs, pp. 75-84.
- FACCIO, M. et LANG, L.H.P., (2002), « The Ultimate Ownership of Western European Corporations », *Journal of Financial Economics*, vol. 65, n° 3, pp. 365-395.
- FACCIO, M. et LANG, L.H.P., (2000), « The Separation of Ownership and Control: An Analysis of Ultimate Ownership in Western European Corporations », *Working Paper Series in* <http://ssrn.com/abstract=222429> or doi:10.2139/ssrn.222429.
- FAFCHAMPS, M., (2001), « Networks, communities and Markets in Sub-Saharan Africa: Implications for Firm Growth and Investment », *Journal of African Economies*, vol. 10, n° 2 September.
- FAMA, E.F., (1980), « Agency problems and the theory of the firm », *Journal of Political Economy*, vol. 88, n° 2, April, pp. 288-307.
- FAMA, E.F et JENSEN, M.C, (1983a), « Separation of Ownership and control », *Journal of Law and Economics*.
- FAMA, E.F et JENSEN, M.C, (1983b), « Agency problems and Residual Claims », *Journal of Literature Economics*, vol. 26, n° 2, pp. 327-49.
- FRANKS, J., MAYER, C. et ROSSI, S., (2003), « The Origination and Evolution of Ownership and Control of the Corporation », European Corporate Governance Institute, *Finance Working Paper* n° 09/2003, January.
- FRANKS, J. et MAYER, C., (1990), « Capital Markets and Corporate Control: A study of France, Germany and the UK », *Economic policy*, 18, pp. 147-160.
- FRECH, H.E., (1976), « The Property Rights Theory of the Firm: Empirical Results from a Natural Experiment », *Journal of Political Economy*, vol. 84, n° 1, February, pp. 143-152.
- FREDY-PLANCHOT, A., (2002), « La gestion des ressources humaines dans les PME à caractère familial », in : CABY, J. ET HIRIGOYEN, G., (dir.), *La Gestion des Entreprises Familiales*, Economica, Paris, pp. 193-204
- FREEMAN, E.R., (1999), « Divergent Stakeholder Theory », *Academy of Management Review*, vol. 24, n° 2, pp. 223-236.

- FREEMAN, E.R, (1994), « The politics of stakeholder theory: some future directions », *Business Ethics Quarterly*.
- FREEMAN, E. R., (1984), *Strategic Management: A Stakeholder Approach*, Englewood Cliffs, NJ: Prentice Hall.
- FREEMAN, E. R. et REED, D.L., (1983), « Stockholders and Stakeholders: A New Perspective on Corporate Governance », *California Management Review*, vol. 25, n° 3, spring, pp. 88-106.
- FRENTROP, P., (2003), *A History of Corporate Governance*, Amsterdam, Deminor.
- FREYSSINET-DOMINJON, J., (1997), *Méthodes de recherche en sciences sociales*, Montchrestien, Paris.
- FRIEDMAN, M., (1970), « The Social Responsibility of Business is to Increase its Profits », *New York Times Magazine*, September 13<sup>th</sup> .
- FUKUYAMA, F., (1997), *La confiance et la puissance : vertus sociales et prospérité économique*, Plon, Paris, traduit de l'anglais par Pierre-Emmanuel DAUZAT.
- FUKUYAMA, F., (1995), *Trust : The Social Virtues and the Creation of Prosperity*, Free Press, New York.
- FURUBOTN, E., (1988), « Codetermination and the modern theory of the firm: a property-rights analysis », *Journal of Business*, vol. 61, p. 165-181.
- FURUBOTN, E. et PEJOVICH, S., (1974), *The Economics of Property Rights*, Ballinger.
- FURUBOTN, E. et PEJOVICH, S., (1972), « Property Rights and Economic Theory: a survey of Recent Literature », *The Journal of Economic Literature*, vol. X, n° 4, December.
- GABRIE, H. et JACQUIER, J.-L., (1994), *La théorie moderne de l'entreprise*, Paris, Economica.
- GEOFFRON, P., (2000), « Se dirige-t-on vers un système unique de gouvernement d'entreprise ? », in : Association d'économie financière, (ed.), *Rapport moral sur l'argent dans le monde*, Paris, Montchrestien, pp. 303-.
- GEOFFRON, P., (1999), « Quelles limites à la convergence des modèles de Corporate Governance? », *Revue d'économie industrielle*, n° 90, 4<sup>ème</sup> trimestre, pp. 77-92.
- GEOFFRON, P., (1997), « Formes et enjeux de la transformation des modèles de Corporate Governance », *Revue d'économie industrielle*, n° 82, 4<sup>ème</sup> trimestre, pp. 101-116.
- GHIGLIONE, R et MATALON, B., (1998), *Les enquêtes sociologiques*, Armand Colin, Paris.
- GHIGLIONE, R., BEAUVOIS, J-L., CHABROL, C. et TROGNON, A., (1980), *Manuel d'analyse de contenu*, Armand Colin, Paris.
- GIRARD, R., (1961), *Mensonges romantiques et vérités romanesques*, Grasset, Paris.
- GIRIN, J., (1990), « L'analyse empirique des situations de gestion : éléments de théorie et de méthode », in : Martinet, A. C., (dir.), *Epistémologies et Sciences de gestion*, Paris, Economica, pp. 141-182.
- GLASER, B.G. et STRAUSS, A.L., (1967), *The Discovery of Grounded Theory : strategies for qualitative research*, Aldin, Chicago.
- GODARD, L., (1996), « Conseil d'administration, Stratégie et Performance Financière », Thèse de Doctorat en Sciences de gestion, Université de Bourgogne.

- GOMEZ, P.Y (2004), « Institutionnalisme et gouvernement des Entreprises: Traduction et Trahison », in : HUAULT, I., (coord.), *Institutions et gestion*, Vuibert.
- GOMEZ, P.Y, (2003), « Jalon pour une histoire des théories du gouvernement des entreprises », *Revue Finance Contrôle Stratégie*, vol. 6, n° 4, décembre.
- GOMEZ, P.Y, (2002), « Gouvernement des entreprises et incidences sur son développement », in : DURAND ,R., (dir.), « *Développement de l'organisation : nouveaux regards* », Paris, Economica, pp. 59-83.
- GOMEZ, P.Y, (2001), *La République des actionnaires : le gouvernement des entreprises, entre démocratie et démagogie*, SYROS, Paris.
- GOMEZ, P.Y, (1996), *Le gouvernement de l'entreprise*, InterEditions, Paris.
- GOMEZ, P.Y, (1995), « Le statut de la confiance dans la théorie économique », in : BIDAULT, F., GOMEZ, P-Y., et MARION, G., (eds.), *Confiance, entreprise et société*, ESKA, Paris, pp. 27-37.
- GOMEZ, P.Y, (1994), *Qualité et théorie des conventions*, Economica, Paris.
- GOMEZ, P.Y. et KORINE, H., (2009), *L'entreprise dans la démocratie: une théorie politique du gouvernement des entreprises*, De Boeck, Bruxelles.
- GOMEZ, P.Y. et KORINE, H., (2003), « Democracy in Corporatia. Tocqueville and the Evolution of Corporate Governance », *Working paper 09*, EM Lyon.
- GOMEZ, P.Y. et MENDY, M., (2005), « L'analyse des institutions, entre culturalisme et économisme : l'exemple des institutions de la propriété au Sénégal », *Management International*, vol. 9, n° 3, Printemps, pp. 19-31.
- GOURMAT, N., (2007), « L'influence des représentations sociales sur la prise de décisions : illustration par la carte cognitive du dirigeant marocain », thèse en Sciences de gestion, Université Jean Moulin Lyon 3
- GRANDORI, A., (1991), « Negotiating Efficient Organization Forms », *Journal of Economics Behavior and Organization*, n° 16, pp. 319-340.
- GRANDORI, A., (2000), « Conjectures for a New Research Agenda on Governance », *Journal of Management and Governance*, vol. 4, n° 1, pp. 1-9.
- GRANDORI, A. (2004), « Introduction. Reframing Corporate Governance : Behavioral Assumptions, Governance Mechanisms, and Institutional Dynamics », in GANDORI, A., (ed.), « *Corporate Governance and Firm Organization : Microfoundations and Structural Forms* », Oxford University Press, Oxford, pp. 1-27.
- GRAWITZ, M., (1993), *Méthodes des Sciences Sociales*, Paris, Dalloz.
- GROSSMAN, S.J. et HART, O.D., (1986), « The Costs and Benefits of Ownership: A Theory of Vertical and Lateral Integration », *Journal of Political Economy*, n° 94, pp. 691-719.
- GUILLEN, M., (2001), « Corporate governance and globalization: is there convergence across countries? », *Advances in International Comparative Management*, n° 13, pp. 175-204.
- GUPTA, N., (2005), « Partial Privatization and firm performance », *Journal of Finance*.
- HANSMANN, H. et KRAAKMAN, R., (2002), « Toward a Single Model of Corporate Law? », in : McCahery et al., (eds.), *Corporate Governance Regimes: Convergences and Diversity*, Oxford University Press, Oxford UK.

- HANSMANN H. et KRAAKMAN R., (2001), « The End of History for Corporate Law », *Georgetown Law Journal*, vol. 89, pp. 439-468.
- HART, O.D., (1995), *Firms, Contracts and Financial Structure*, Clarendon Press, Oxford.
- HART, O.D., (1991), « Incomplete Contracts and the Theory of the Firm », in : WILLAMSON, O.E., et WINTER, S., (Eds), *The Nature of the Firm*, Oxford University Press, pp. 138-158.
- HART, O. D., (1983), « The Market Mechanism as an Incentive Scheme », *The Bell Journal of Economics*, vol. 14, n° 2, pp. 366–382.
- HART, O.D. et HÖLMSTROM, B., (1987), « Theory of Contracts », in : BEWLED, (ed.), *Advances in economic Theory*, Cambridge University Press.
- HART, O.D. et MOORE, J., (1990), « Property Rights and the Nature of the Firm », *Journal of Political Economy*, vol. 98, n° 6, pp. 1119-1158.
- HAUSSMAN, W.J. et NEUFELD, J.L., (1991), « Property Rights Versus public Spirit: Ownership and Efficiency of U.S. Electric Utilities Prior to Rate-of-Return Regulation », *The Review of Economics and Statistics*, n° 47, pp. 87-92.
- HELSLEY, R.W. et STRANGE, W.C., (1994), « Exclusion and the Private Enforcement of Property Rights », *Journal of Public Economics*, vol. 53, n° 2, pp. 291-308.
- HERMAN, E.S., (1981), *Corporate control, corporate power*, Cambridge University Press.
- HIERNAUX, J-P., (1995), « Analyse structurale de contenu et modèles culturels », in : ALBARELLO, L., DIGNEFFE, F., HIERNAUX, J-P., MAROY, C., RUQUOY, D. et de SAINT GEORGES, P., (1995), *Pratiques et méthodes de recherche en sciences sociales*, Armand Colin, Paris, pp. 111-144.
- HILL, C.W.L. et JONES, T.M., (1992), « Stakeholder agency theory », *Journal of Management Studies*, vol. 29, n° 2, march, pp. 131-154.
- HIRIGOYEN, G., (2008), « Biais comportementaux dans l'entreprise familiale: antécédents et impacts », Séminaire conjoint IFGE, GEMO et LEFI, Lyon, avril.
- HIRIGOYEN, G., (2002), « Le gouvernement des entreprises familiales », in : CABY, J. et HIRIGOYEN, G., *La Gestion des Entreprises Familiales*, Economica, Paris, pp. 17-31.
- HIRIGOYEN, G., (2000), « La gouvernance de l'entreprise familiale », in : *Rapport moral sur l'argent du monde*, Association d'Economie Financière, Montchrestien, pp. 287-294.
- HOARAU, C. et TELLER, R., (2001), « De la création de valeur au modèle comptable de la valeur : fondements et problématique », in : CASTA, J.F. et COLASSE, B., *Juste valeur : enjeux techniques et politiques*, Economica, pp. 179-200.
- HOFSTEDE, G., (1984), « Cultural dimensions in management and planning », *Asia Pacific Journal of Management*, January, pp. 81-99.
- HOFSTEDE, G., (1980b), « Culture and Organizations », *International Studies of Management and Organization* 10.
- HOFSTEDE, G., (1980a), *Culture's consequences: International Differences in Work Related Value*, Beverly Hills-London, Sage Publications.
- HOLLANDTS, X., (2007), « Les effets de participation des salariés sur la performance de l'entreprise », Thèse de doctorat ès Sciences de gestion, Université Jean Moulin Lyon 3.

- HUAULT, I., (2004), « Institutions et organisation : quels points de rencontre ? », in : HUAULT, I., (coord.), *Institutions et gestions*, Fnege et Vuibert, Paris, pp. 1-7.
- HUBERMAN, A.M. et MILES, M.B., (1991), *Analyse des données qualitatives : recueil de nouvelles méthodes*, De Boeck, Bruxelles.
- IRIBARNE, Ph. d', (1989), *La logique de l'honneur. Gestion des entreprises et traditions nationales*, Le Seuil, Paris.
- JACOMY, J., « *Rapport sur la condition de la propriété au Sénégal adressé au sous-Secrétaire d'Etat des colonies par monsieur Jacomy substitut du procureur Général près la Cour d'appel de Paris à la suite d'une mission accomplie dans cette colonie en 1887* ».
- JEFFERS, E. et PLIHON, D., (2001), « Investisseurs Institutionnels et gouvernance des entreprises », *Revue d'Economie Financière*, vol. 3, n° 63, pp. 137-152.
- JEANSON, B. et COSSETTE, P., (1996), « Le champ des affaires immobilières : une étude de cartographie cognitive », *Revue internationale de Systémique*, vol. 10 n° 1-2, pp. 131-155.
- JENKINS, M., (1998), « The theory and practices of comparing causals maps », in : EDEN, C. et SPENDER, J.-C. (dir.), *Managerial and organizational cognition. Theory, methods and research*, Sage, London, pp. 231-249.
- JENSEN, M.C., (2001), « Value Maximization, Stakeholder Theory, and the Corporate Objective Function », in : M. BEER et N. NORHIA (eds), *Breaking the Code of Change*, Harvard Business School Press, Boston.
- JENSEN, M.C., (2000), *A theory of the Firm: Governance, Residual Claims and Organizational Forms*, Harvard University Press, December
- JENSEN, M.C., (1994), « Self-Interest, Altruism, Incentives and Agency Theory », *BankAmerica, Journal of Applied Corporate Finance*, vol. 7, n° 2, summer, pp. 40-45.
- JENSEN, M.C., (1993), « The modern industrial revolution, exit, and the failure of internal control system », *The Journal of Finance*, vol. 48, n° 3, pp. 831-881.
- JENSEN, M.C., (1986), « Agency Costs of Free Cash Flow, Corporate Finance, and Takeovers », *AEA Papers and Proceedings*, vol. 76, n° 2, pp. 323-329.
- JENSEN, M.C. et MECKLING W.H., (1994), « The Nature of Man », *Journal of Applied Corporate Finance*, summer.
- JENSEN, M.C. et MECKLING, W., (1976), « Theory of the firm: Managerial Behaviour, Agency costs and Ownership Structure », *Journal of Financial Economics*, vol. 3, n° 4, pp. 305-360.
- JENSEN, M.C. et WARNER, J.B., (1988), «The distribution of Power among Corporate managers, Shareholders and Directors », *Journal of Financial Economics*, vol. 20, n° 1-2, pp. 3-24.
- JONES, T. M., (1995), « Instrumental stakeholder theory: A synthesis of ethics and economics: A survey », *Academy of Management Review*, vol. 20, n° 2, pp. 404-437.
- KANE, A.S, (1939), « *Coutume civile et pénale Toucouleur in Coutumier juridique de l'AOF* » Tome 1, Paris, Larose.
- KOENIG, G. (dir.), (1999), *De Nouvelles Théories pour Gérer l'Entreprise du XXIe siècle*, Paris, Economica.

- KOLE, S.R. et MULHERIN, J.H., (1997), « The Government as a shareholder: a case from the United States of America », *Journal of Law and Economics*, vol. 40, pp. 1-22.
- KREMP, E., (1998), « Structure du capital des entreprises françaises en 1996 », *Bulletin de la BANQUE DE France*, n° 55, juillet, pp. 81-91.
- KOUASSIGAN, G-A., (1966), *L'homme et la terre. Droits fonciers coutumiers et droit de propriété en Afrique occidentale*, ORSTOM, Paris.
- KUYU, M.C. (dir.), (2005), *A la recherche du droit africain du XXI<sup>ème</sup> siècle*, Les Editions Connaissances et Savoirs, Paris.
- LA PORTA, R., LOPEZ-DE-SILANES, F., SHLEIFER, A., et R. W. VISHNY, (2002), « Investor protection and corporate valuation », *Journal of Finance*, vol. 57, n° 3, pp. 1147-1170.
- LA PORTA, R., LOPEZ-DE-SILANES, F., SCHLEIFER, A., et VISHNY, R., (2000), « Investor protection and corporate governance », *Journal of Financial Economics*, 58, pp. 3-27.
- LA PORTA, R., LOPEZ DE SILANES, F., SCHLEIFER, A. et VISHNY, R., (1999), « The quality of the government », *Journal of Law, Economics and Organization*.
- LA PORTA, R., LOPEZ DE SILANES, F., SCHLEIFER, A. et VISHNY, R., (1998), « Law and finance », *Journal of Political Economy*, 106, pp. 1113-1155.
- LA PORTA, R., LOPEZ DE SILANES, F., SCHLEIFER, A. et VISHNY, R., (1997), « Legal determinants of external finance », *Journal of Finance*, n° 52, pp. 1131-1150.
- LA PORTA, R., LOPEZ DE SILANES, F. et SCHLEIFER, A., (1999), « Corporate Governance around the World », *Journal of Finance*, vol. 54, n° 2, pp. 471-517.
- LABARTHE, P., *Voyage au Sénégal pendant les années 1784 et 1785 d'après les mémoires de Lajaille, ancien officier de la marine française*, Paris, Dentu, An X (1802), 287 p.
- LABELLE, R. et RAFFOURNIER, B., (2000), « Comparaison internationale en matière de gouvernement d'entreprise », *Cahiers de recherche du CETAI*, HEC-Montréal, Montréal, Février, 21 p.
- LABOURET, H., (1959), *L'Afrique-précoloniale*, Paris, PUF.
- LAZONICK, W. et O'SULLIVAN, M., (2001), « Le rôle du marché boursier dans les systèmes nationaux de gouvernance d'entreprise : les changements actuels en France envisagés dans une perspective historique comparative », in : AGLIETTA, M., (coord.), *Régimes de gouvernement d'entreprise : différences nationales et stratégies d'entreprise*, Rapport pour le Commissariat général au Plan, Paris
- LAZONICK, W. et O'SULLIVAN, M., (1998), « Corporate Governance and the Innovative Economy: Policy Implications », *STEP Report* ISSN 0804-8185, Oslo.
- LE ROY, E., (2004), *Les Africains et l'institution de la justice. Entre mimétismes et métissages*, Dalloz, Paris.
- LE VELLY, R., (2002), « La notion d'encastrement : une sociologie des échanges marchands », *Sociologie du travail*, n° 44, pp. 37-53.
- LEARMOUNT, S., (2002), « Theorizing Corporate Governance: new organizational alternatives », *Working Paper* No. 237 ESRC Centre for Business Research, University of Cambridge, June.

- LEPAGE, H., (1985), *Pourquoi la propriété*, Paris, Hachette.
- LI, D.D., (1996), « A Theory of Ambiguous Property Rights in Transition Economies: The Case of the Chinese Non State Sector », *Journal of Comparative Economics*, vol. 23, N°1, August, pp. 1-19.
- LIBECAP, G.D., (1986), « Property Rights in Economic History: Implications for Research », *Explorations in Economic History*, vol. 23, n° 1, pp. 227-252.
- LICHT, A.N., (2001), « The Mother of All Path-Dependencies toward a Cross-Cultural Theory of corporate Governance Systems », *Delaware Journal of Corporate Law*, vol. 23, pp. 147-205.
- LICHT, A.N., GOLDSCHMIDT, C. et SCHWARTZ, S.H., (2002), « Culture, Law and Corporate Governance », *Working Paper*, Hebrew University of Jerusalem, Department of Psychology, July.
- LOCKE, J., (1690), *Second Traité du Gouvernement Civil*, réédition 1992, Flammarion, Paris.
- LOUÇA, J-A, (2000), « Cartographie cognitive, réflexion stratégique et interaction distribuée : une approche multi-agent », Thèse de doctorat ès sciences, Université Paris Dauphine et Université de Lisbonne
- MAATI, J., (1999), *Le gouvernement d'entreprise*, Bruxelles, De Boeck.
- MADJARIAN, G., (1991), *L'invention de la propriété : de la terre sacrée à la société marchande*, L'Harmattan, Paris.
- MARFING, L. et SOW, M., (1999), *Les opérateurs économiques au Sénégal : entre le formel et l'informel (1930-1996)*, Khartala, Paris.
- MAROY, C., (1995), « L'analyse qualitative d'entretiens », in : ALBARELLO, L., DIGNEFFE, F., HIERNAUX, J-P., MAROY, C., RUQUOY, D. et de SAINT GEORGES, P., (1995), *Pratiques et méthodes de recherche en sciences sociales*, Armand Colin, Paris, pp. 83-110.
- MARSEILLE, J., (1984), *Empire colonial et capitalisme français : histoire d'un divorce*, Paris, Albin Michel.
- MARTY, P., (1917), *Etudes sur l'Islam au Sénégal*, Tome II, Paris, Maison Ernest Leroux.
- MARX, K., (1993 [1867]), *Le Capital*, Paris, Flammarion.
- MARX, K., (1972 [1875]), *Critique du programme de Gotha*, Paris, Editions sociales.
- MARX, K. et ENGELS, F., (1977 [1848]), *Manifeste du parti communiste*, Pékin.
- MBAYE, K. (dir.), (1968), *Droit de la famille en Afrique Noire et à Madagascar*, Paris, Ed. G-P. Maisonneuve et Larose.
- MBAYE, K., (1965), « L'organisation judiciaire au Sénégal », *Recueil Penant*, pp. 27-34 et pp. 191-222.
- MBAYE, S., (1991), « *Histoire des institutions coloniales françaises en Afrique de l'ouest (1816-1960)* », Dakar, CAOM, Bibliothèque AOM dossier 43788.
- M'BOKOLO, E., (1992), *Afrique Noire. Histoire et civilisations, tome 2, 19<sup>ème</sup>-20<sup>ème</sup> siècles*, Paris, Hatier-AUPELF.
- McCAHERY, J.A., (1999), « Comparative Corporate Governance and the Theory of the Firm », *Columbia Journal of Transnational Law*, vol. 38, n° 2, pp. 273-297.



- McCONNELL, J. J. et H. SERVAES, (1990), « Additional Evidence on Equity Ownership and Corporate Value », *The Journal of Financial Economics*, 27, pp. 595-612.
- McNEE, L., (1998), « Le cadastre de la tradition : propriété intellectuelle et oralité en Afrique Occidentale », *Mots Pluriels* n° 8, octobre, <http://www.arts.uwa.edu.au/MotsPluriels/MP898lmm.html>
- MERCIER, S., (2006), « La théorie des parties prenantes: une synthèse de la littérature », in : BONNAFOUS-BOUCHER M. et PESQUEUX, Y. (dir.), *Décider avec les parties prenantes. Approches d'une nouvelle théorie de la société civile*, Paris, La Découverte, pp. 157-172
- MERCIER, S., (2000), « Fonctionnement éthique des entreprises et système de gouvernance », in : Association d'économie financière, (éd.), *Rapport moral sur l'argent dans le monde*, Paris, Montchrestien, pp. 255-259
- MILGROM, P. et ROBERTS, J., (1992), *Economics Organization and Management*, Prentice-Hall, Englewood Cliffs.
- MILLER, G. J. (1992), *Managerial Dilemmas: The Political Economy of Hierarchy*, New York, NY: Cambridge University Press.
- MIZRICH, M., (1983), « Who controls whom? An examination of the relation between management and Boards of Directors in large American Corporation », *Academy of Management Review*, vol. 8, n° 3, pp. 426-435.
- MOLZ, R., (1987), « The theory of pluralism in corporate governance. A conceptual framework and empirical test », *Academy of Management Best Paper Proceedings*, pp. 349-353.
- MOLZ, R., (1985), « The role of the board directors: typologies of interaction », *Journal of Business Strategies*, Sprints, pp. 86-93.
- MONIN, Ph., (2002), « Théorie de l'acculturation et développement organisationnel », in : DURAND, R. (Ed.), *Développement de l'organisation*, Paris, Economica, pp. 87-110.
- MONKS, R. et MINOW, N., (2001), *Corporate Governance*, Cambridge, MA, Blackwell, dernière édition 1995.
- MONSEN, R.J., (1969), « Ownership and Management : The Effect of Separation on Performance », *Business Horizon*, n° 12, pp. 46-52.
- MOORE, G., (1999), « Tinged shareholder theory : or what's so special about stakeholders ? », *Business Ethics : A European Review*, vol. 8, n° 2, avril, pp. 117-127.
- MORCK, R., SHLEIFER, A. et VISHNY, R. W., (1988), « Management Ownership and Market Valuation – An Empirical Analysis », *The Journal of Financial Economics*, n° 20, pp. 293–315.
- MORIN, F., (1998), « La rupture du modèle français de détention et de gestion des capitaux », *Revue d'Économie Financière*, vol. 50, pp. 111-132.
- MORRIS, S.A., REHBEIN, K.A., HOSSEINI, J.C et ARMACOST, R.A., (1990), « Building a current profile of socially responsive firms », *IAB Proceedings*, pp. 297-303.
- MOSCOVICI, S. et BUSCHINI, F. (dir.), (2003), *Les méthodes des sciences humaines*, PUF Fondamental, Paris.
- MOUNIER, E., ([1936], 2000), « *Manifeste au service du personnalisme* », Editions Montaigne en 1936 puis Editions du Seuil en 1961 et 2000, Collection Points Essais.

- MUTABAZI, E., (2005), « La diversité des cultures et des modèles: un défi pour les entreprises africaines », *Actes des premières rencontres internationales sur les défis de la diversité*, Corte
- NICHOLS, A., (1967), « Stocks versus Mutual Savings and Loan Association: Some Evidence of Difference in Behavior », *American Economic Review*, n° 57, pp. 337-346.
- NILS, F. et RIME, B., (2003), « L'interview », in : MOSCOVICI, S., et BUSCHINI, F., (dir.), (2003), *Les méthodes des sciences humaines*, PUF Fondamental, Paris, pp. 165-185.
- NORBURN, D., (1992), « Corporate Governance: the Paradox of Independence », in : HELLER, R., (ed.), *The Complete Guide to Modern Management*, Mercury.
- NORTH, D.C., (2005), *Understanding the Process of Economic Change*, Princeton University Press.
- NORTH, D.C., (1990), *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*, Cambridge University Press.
- NORTH, D.C et THOMAS, R.P., (1973), *The Rise of the Western World. A New Economic History*, Cambridge University Press, traduction française, (1980), *L'essor du monde occidental*, Paris, Flammarion.
- OCDE, (1999), « Principles of corporate governance », OCDE, Paris.
- OLAWALE, E.T., (1961), *La nature du droit coutumier africain*, Paris, Présence africaine.
- OLIVENCIA Report, (1998), « Comisión Especial para el Estudio de un Código Ético de los Consejos de Administración de las Sociedades (El Gobierno de las Sociedades Cotizadas, Spain), [www.ecgi.org](http://www.ecgi.org)
- OMAN, C. et BLUME, D., (2005), « La gouvernance d'entreprise : un défi pour le développement », *Repères*, n° 3, OCDE.
- OSWALD, S.L. et JAHERA, J.S. Jr., (1991), « The Influence of Ownership on Performance: An Empirical Study », *Strategic Management Journal*, vol. 12, n° 4, May, pp. 321-326.
- PALEPU K., KHANNA T. et KOGAN J., (2002), « Globalization and Similarities in Corporate Governance: A Cross-Country Analysis », *Working Paper*, Harvard University.
- PARRAT, F., (2003), *Le gouvernement d'entreprise*, Dunod, Paris.
- PARRAT, F., (1999), « *Le gouvernement d'entreprise : ce qui a déjà changé ce qui va encore évoluer* », MAXIMA et Laurent du Mesnil éditeur.
- PARRINO, R. et WEISBACH, M.S, (1999), « Measuring investment distortions arising from stockholder-bondholder conflicts », *Journal of Financial Economics*, n° 53, pp. 3-42.
- PEARCE, J.A. et ZAHRA, S.A., (1992), « Board composition from a strategic contingency perspective », *Journal of Management Studies*, vol. 12, pp. 411-438.
- PEARCE, J.A. et ZAHRA, S.A., (1991), « The relative power of CEOs and boards of directors: associations with corporate performance », *Journal of Management Studies*, vol. 12, pp. 135-153.
- PEDERSEN, T. et THOMSEN, S., (1999), « Economic and Systemic Explanations of Ownership Concentration among Europe's Largest Companies », *International Journal of the Economics of Business*, vol. 6, n° 3.

- PEJOVICH, S., (1995), *Economic Analysis of Institutions and Systems*, Kluwer Academic Publisher.
- PESQUEUX, Y., (2006), « Pour une évaluation critique de la théorie des parties prenantes », in : BONNAFOUS-BOUCHER M., et PESQUEUX, Y., (2006) (dir.) « *Décider avec les parties prenantes. Approches d'une nouvelle théorie de la société civile* », Paris, La Découverte, pp. 19-42
- PESQUEUX, Y., (2005), *Stakeholder theory : a European perspective*, Macmillan Palgrave.
- PESQUEUX, Y., (2004), *L'entreprise multiculturelle*, L'harmattan, Paris.
- PESQUEUX, Y., (2000), *Le gouvernement de l'entreprise comme idéologie*, Ellipses, Paris.
- PEYREFIITE, A., (2005), *La Société de confiance*, Nouvelle édition, Editions Odile Jacob Poches, Paris.
- PEYRELEVADE, J., (1999), *Le gouvernement d'entreprise ou les fondements incertains d'un nouveau pouvoir*, Economica, Paris.
- PIERRET, G., (1895), *Essai sur la propriété foncière indigène au Sénégal*, Imprimerie du Gouvernement, Saint-Louis.
- PLIHON, D., PONSSARD, J-P. et ZARLOWSKI, P., (2001), « Quel scénario pour le gouvernement d'entreprise ? Une hypothèse de double convergence », *Revue d'Economie Financière*, vol. 3, n° 63, pp. 35-51
- POST, J.E, PRESTON, L.E et SACHS, S., (2002), « *Redefining the Corporation : Stakeholder Management and Organizational Wealth* », Stanford, CA, Stanford University Press.
- PRINCE, G., (1985), « Thématiser », *Poétique*, n° 64, pp. 425-433.
- PROUDHON, P-J, (1840), « Qu'est ce que la propriété ? Recherche sur le principe du droit et du gouvernement », [http://sami.is.free.fr/Oeuvres/proudhon\\_propriete.html](http://sami.is.free.fr/Oeuvres/proudhon_propriete.html).
- PUTNAM, R., (1993), *Making Democracy Work : Civic Traditions in Modern Italy*, Princeton University Press.
- QUIVY, R. et VAN CAMPENHOUDT, L., (1995), *Manuel de recherche en sciences sociales*, 2<sup>ème</sup> éd, Dunod, Paris.
- RADCLIFFE-BROWN, A.R. et FORDE, O., (1953), *Systèmes familiaux et matrimoniaux en Afrique*, Paris, PUF.
- RAFFENEL, A., (1846), *Voyage dans l'Afrique occidentale, 1843-1844*, Paris, Arthus Bertrand.
- RAJAN, R. et ZINGALES, L. (1998), « The Governance of the New Enterprise », *Working Paper*, University of Chicago, december.
- RAMBAUD, A. (dir), (1886), *La France coloniale : histoire, géographie, commerce*, Paris, Armand Colin.
- RAWLS, J., (1971), *A theory of justice*, Cambridge, MA: Belknap Press of Harvard University Press.
- REDFIELD, R., LINTON, R. et HERSKOVITS, M-J. (1936), « Mémoire pour l'étude de l'acculturation », *American Anthropologist*, vol. 38, pp. 149-152, traduit de l'anglais par Evelyne Lavenu et présenté par Claude Ravelet dans *Bastidiana*, HS n° 4, 1998.
- RENAUT, M-H, (2004), *Histoire du droit de la propriété*, Paris, Ellipses.

- REVUE FRANÇAISE DE GESTION (1987), numéro spécial sur « Cultures nationales et gestion », n° 64, septembre-octobre.
- RICKETTS, M., (1994), *Economics of Business Enterprise*, Wheatsheaf Books, Brighton.
- RIMMON-KENAN, S., (1985), « Qu'est-ce qu'un thème ? », *Poétique*, pp. 397-405.
- RIPERT, G., (1951), *Aspects juridiques du capitalisme moderne*, 2<sup>e</sup> éd., LGDJ, Paris.
- ROCHER, G., (1969), « *Introduction à la sociologie générale* », Tome 1 : *L'action sociale*, Collection Points, Editions HMH, Paris.
- ROE, M.J., (2002), « La structure de l'actionnariat : les limites de la théorie juridique », numéro spécial « L'actionnaire », *Revue Française de Gestion*.
- ROE, M.J., (2000), « Political Preconditions to Separating Ownership from Corporate control », *Working Paper*, Columbia Law School.
- ROMANO, R., (2002), « Political foundations for separating ownership from corporate control », in : McCahery et al., (eds.), *Corporate Governance Regimes: Convergence and Diversity*, Oxford University Press, Oxford, pp. 507-566.
- ROTTENBERG, S., (1962), « Property in work », *Industrial and Labor Relations Review*, vol. 15, p. 402-405.
- ROUSSEAU, J.-J., (2002 [1762]), « *Du contrat social ou Principes du droit politique* », Chicoutimi, Les classiques des sciences sociales, <http://classiques.uqac.ca>
- ROUSSEAU, J.-J., (2002 [1754]), « *Discours sur l'origine et les fondements de l'inégalité parmi les hommes* », Chicoutimi, Les classiques des sciences sociales, <http://classiques.uqac.ca>
- RUQUOY, D., (1995), « Situation d'entretien et stratégie de l'interviewer », in : ALBARELLO, L., DIGNEFFE, F., HIERNAUX, J.-P., MAROY, C., RUQUOY, D. et de SAINT GEORGES, P., (1995), « *Pratiques et méthodes de recherche en sciences sociales* », Armand Colin, Paris, pp. 59-82.
- SALL, M.B., (2002), « La source de financement des investissements de la PME : Une étude empirique sur données sénégalaises », *Revue Afrique et Développement*, vol. 27 n° 1&2, pp. 84-115.
- SAY, J.-B., (1821), *Catéchisme d'économie politique*, 1<sup>ère</sup> éd., Crapelet, Paris.
- SCOTT, W.R., (2001), *Institutions and organisations*, Sage Publication, Thousand Oaks.
- SEN, A., (2000), *Un nouveau modèle économique, Développement, Justice, Liberté*, Odile Jacob.
- SENGHOR, L.S., (1964), « Message adressé à la Nation Sénégalaise le 1<sup>er</sup> mai », Dakar-Matin du 2 mai.
- SENGHOR, L.S., (1961), *Nation et voie africaine du Socialisme*, Paris, Présence africaine.
- SENGHOR, L.S., (1939), « Ce que l'homme noir apporte », *Présence africaine*, Paris.
- SEVE, L., (1969), *Marxisme et théorie de la personnalité*, Editions Sociales, Paris.
- SHLEIFER, A. et VISHNY, R.W., (1997), « A survey of corporate governance », *Journal of Finance* vol. 52, n° 2, pp. 737-783
- SHLEIFER, A. et VISHNY, R.W., (1994), « Politicians and firms », *Quarterly Journal of Economics*, n° 109, pp. 955-1025.

- SHLEIFER, A. et VISHNY, R. W., (1986), « Large Shareholders and Corporate Control », *Journal of Political Economics*, vol. 94, n° 3, pp. 461–488.
- SHORT, H., (1994), « Ownership, Control, Financial Structure and the Performance of Firms », *Journal of Economic Surveys*, vol. 8, n° 3, pp. 203–209.
- SIMON, H., (1952), « A comparison of organization theories », *Review of Economic Studies*, vol. 20, n° 1, pp. 40-48.
- SIMON, Y., (1977), « Le marché et l'allocation des ressources: Une contribution de la théorie des droits de propriété », in : ROSA, J-J. et AFTALION, F., (dir.), *L'économique retrouvée*, Economica, Paris, pp. 250-295.
- SIMON, Y. et TEZENAS DU MONTCEL, H., (1977), « Théorie de la firme et réforme de l'entreprise : Revue de la théorie des droits de propriété », *Revue économique*, vol. XXVIII, n° 3, mai, pp. 321-351.
- SMITH, A., (1976 [1776]), *Recherches sur la nature et les causes de la richesse des nations*, Gallimard, Folio essai
- SONNENFELD, (1988), *The Hero's Farewell. What happens when CEOs Retire*, Oxford University Press.
- SPILLER, R., (1972), « Ownership and Performance: Stock and Mutual Life Insurance Companies », *The Journal of Risk and Insurance*, March, pp. 17-25.
- STERNBERG, E., (2001), « *The Stakeholder Concept: A Mistaken Doctrine* », Foundation for Business Responsibilities, Issue Paper n° 4, London.
- STEVENSON, G.C., (1991), *Common Property Economics: A general theory and land use applications*, Cambridge University Press.
- STOUT, L. A., (2002), « Bad and not-so-bad arguments for shareholder primacy », *Southern California Law Review*, vol. 75, n° 5, pp. 1189-1209.
- SUCHMAN, M.C, (1995), « Managing legitimacy: Strategic and Institutional Approaches », *Academy of Management Review*, vol. 20, n° 3, pp. 571-610.
- SURET-CANALE, J., (1987), « Afrique et capitaux », tome 1, L'Arbre verdoyant Editeur, Paris
- SWIDLER, A., (1986), « Culture in Action: Symbols and Strategies », *American Sociological Review*, vol. 51 April, pp. 273-286.
- SY, C.T., (1969), *La confrérie sénégalaise des Mourides*, Présence africaine, Paris.
- SY, C.T., (1965), « Traditionalisme mouride et modernisation rurale au Sénégal : contribution à l'étude des rapports entre socialisme et Islam en pays sous-développés », Thèse de Doctorat 3<sup>ème</sup> Cycle, Ecole des Hautes Etudes, Université de Paris.
- THEVENOT, L., (1989), « Equilibre et rationalité dans un univers complexe », *Revue économique*, vol. 40, n° 2, mars, pp. 147-1998.
- THIVEAUD, J-M., (1994), « De la gouvernance des grandes sociétés: un incessant différend dans l'espace et le temps », *Revue d'économie financière*, n° 31, pp. 243-276.
- THOMSEN, S., (2004), « Convergence of Corporate Governance during the Stock Market Bubble : Towards Anglo-American or European Standards ? », in : GRANDORI, A., (ed.), *Corporate Governance and Firm Organization : Microfoundations and Structural Forms*, Oxford University Press, Oxford, pp. 297-317.

- THOMSEN, S. et TORBEN, P., (1996), « Nationality and Ownership: The 100 Largest Companies in six European Nations », *Management International Review*, n° 2, pp. 149-66.
- THORIS, G., (1997), *Analyse économique des systèmes*, Armand Colin, Paris.
- TIDJANI, B. et GAYE, A., (1995), « Étude socioculturelle de l'entreprise sénégalaise », *Africa Development*, vol. XX, n° 3, pp. 89-104.
- TILLICH, J., (1992), « *Christianisme et socialisme : écrits socialistes allemands 1919-1931* », trad. Nicole Grondin et Lucien Pelletier, Editions Cerf ; Labor et Fides et Presses de l'université de Laval.
- TODD, E., (1984), *L'enfance du monde: structures familiales et développement*, Empreintes, Paris.
- TORSET, C., (2003), « Décentralisation de la réflexion stratégique », Thèse de Doctorat en Sciences de gestion, Université Paris-IX Dauphine.
- TOUBA, K., (2006), *Le travail dans les cultures monothéistes*, L'Harmattan, Paris.
- TRÉBUCQ, S., (2003), « La gouvernance d'entreprise héritière des conflits idéologiques et philosophiques », Communication pour les neuvièmes journées d'histoire de la comptabilité et du management, CREFIGE et AFC, les 20 et 21 mars, Paris.
- TROESKEN, W., (1997), « The Sources of Public Ownership: Historical Evidence from the Gas Industry », *The Journal of Law, Economics and Organization*, vol. 13, n° 1.
- TURNBULL, S., (2002), *New way to govern: Organization and Society after Enron*, London: NEF.
- TURNBULL, S., (1997), « Corporate Governance: Its scope, concerns and theories », *Corporate Governance: An International Review*, Blackwell, vol. 5, n° 4, October, pp. 180 et suiv.
- VALIORGUE, B., (2008), « Construction organisationnelle de la responsabilité sociale de l'entreprise : une étude de la contribution des middle managers à l'internalisation des effets externes négatifs », Thèse de Doctorat ès Sciences de gestion, Université Jean Moulin Lyon 3
- VEBLEN, T., (2005, [1904]), *The Theory of Business Enterprise*, Cosimo, New York.
- VERY, P. et RAYTCHEVA, S., (2002), « Family Structures, Family firms and Succession : Some Insights from Anthropology », ICSB World Conference, San Juan, Puerto Rico, June.
- VIENOT, M., (1999), « *Rapport du comité sur le gouvernement d'entreprise* », Association Française des Entreprises Privées et Mouvement des Entreprises de France, juillet.
- VIENOT, M., (1995), « *Le Conseil d'Administration des Sociétés Cotées* », Rapport du groupe de travail de l'association française des entreprises privées et Conseil national du patronat Français, juillet.
- VUCHOT, D., RICHARD, B. et BOURDON, P., (2001), « Gouvernement d'entreprise : l'Allemagne ou la dernière révolution du XX<sup>ème</sup> siècle », *Revue d'Economie Financière*, vol. 3, n° 63, pp. 13-24.

- WACHEUX, F., (1996), *Méthodes qualitatives et recherche en sciences de gestion*, Economica, Paris.
- WEBER, M., ([1904-1905], 2004), *L'Éthique protestante et l'esprit du capitalisme*, Gallimard, Paris.
- WEBER, M., (1995 [1921]), *Économie et société*, Edition de poche, Pocket
- WHITLEY, R., (1992), *Business Systems in East Asia: Firms, Markets and Societies*, Sage Publication, London.
- WILLIAMSON, O.E., (1985), *The economic institution of capitalism*, Macmillan, traduction française, *Les institutions de l'économie*, InterEditions, 1994.
- WILLIAMSON, O.E., (1975), *Markets and Hierarchies: Analysis and Antitrust Implications*, Free Press.
- WIRTZ, P., (2008), *Les meilleures pratiques de gouvernance d'entreprise*, La Découverte, Paris
- WIRTZ, P., (2002), *Politique de financement et gouvernement d'entreprise*, Economica, Paris.
- WIRTZ, P., (2000), « Gouvernement des entreprises et politique de financement des entreprises en France et en Allemagne », Thèse de Doctorat ès Sciences de gestion, Université de Bourgogne.
- YOSHIMORI, M., (2000), « La primauté des intérêts de l'actionnaire peut-elle être érigée en norme mondiale ? Ethique et gouvernement d'entreprise », in : Association d'économie financière, (Ed.), *Rapport moral sur l'argent dans le monde*, Montchrestien, pp. 243-253.
- YOSHIMORI, M., (1995), « Whose Company Is It ? The Concept of the Corporation in Japan and the West », *Long Range Planning*, vol. 28, n° 4, pp. 33-44.
- ZAHRA, S.A. et PEARCE II, J.A., (1991), « The Relative Power of CEOs and Boards of Directors : Association with Corporate Performance », *Strategic Management Journal*, n° 12, pp. 135-153.
- ZAHRA, S.A. et PEARCE II, J.A., (1989), « Board of Directors and Corporate Financial Performance: a review and integrative model », *Journal of Management*, vol. 15, n° 2, pp. 291-334.
- ZINGALES, L. (2000), « In search of new foundations », *Journal of Finance*, vol. 55, n° 4, pp. 1623-1653.
- ZINGALES, L., (1998), « Corporate Governance », in : NEWMAN, P., (ed.), *The New Palgrave, Dictionary of Economics and the Law*, Stockton Press.